

マネージャーの日々のお悩み……



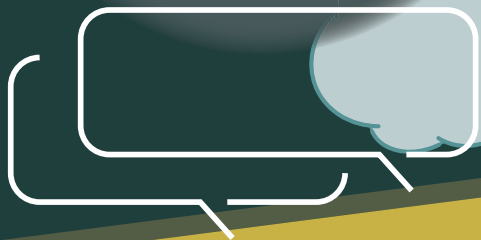
毎日たくさんの店舗から
情報が入ってきて
読み切れない。



眺めて見ることが
多いため、大事な
ポイントに気づけない。



店舗によって情報が
バラバラで、うまく
まとめられない。



現場の声を聞く

生成AIに話して

ラクラク

サマリー!



最適な販売戦略が
たてられる!



問題を見逃さず、
即時対応ができる!



現場から上がってくる
報告の質を改善できる!

現場の声を、競争力に!

おまとめ忍者を使うことでこんな効果が！

大量の日報をサマリーして 次の営業戦略の一手に



課題

- 報告情報が多すぎて、売り場に関する**重要な気付きを見落としてしまう**
- **アイデアの横展開や改善対応が、タイムリーにできていない**

効果

- **今店舗に必要な対応を即座に実行できる**
- 例①：ある他社製品との組み合わせが売れやすいことが分かったので**他店舗にも同様の施策を展開**
- 例②：外国人の訪問が多いことが分かったので、**英語のポップなどを即座に用意**

膨大な報告からインシデントの タネを見つける



課題

- インシデント状況を**即座にキャッチできていない**
- 類似事例の頻度分析に時間がかかる
- 情報共有先の**判断が属人化**している
- 対応策の検討に困っている

効果

- **即座にインシデントを発見**でき、また**類似案件も把握**できる
- 情報共有先および、対応策のサジェストに沿って**即時対応が可能**に

大事な一次情報をまるっと サマッと業務改善



課題

- 複数店舗をラウンド後に報告書を記載しているのに、**報告漏れが発生**する
- 報告者によって報告の質、粒度が違い**重要な情報をキャッチしづらい**

効果

- 移動中でも簡単に報告ができるため、**報告を効率化**できる
- **重要な気付きを漏れなくキャッチ**できる

Co.Tomorrowing
MACNICA

株式会社マクニカ

☎ 045-470-9118

✉ consulting-iot@macnica.co.jp

〒222-8561 横浜市港北区新横浜1-6-3 マクニカ第1ビル

問い合わせはこちら

